

Business Guide



Vegas
ART OF DESIGN




VEGAS VITAL



VEGAS
COSMETICS

VEGAS

— BEAUTIFUL EMOTION —

Index

- 02 | Certificat de Qualité
- 03 | Meilleure qualité à prix accessibles
- 04 | Plan Marketing
- 06 | Plan Automobile
- 08 | Exemples
- 13 | La formule du succès
- 14 | Comment adhérer?
- 15 | Partenariat page Web
- 16 | Client Premium

Introduction



Carlos Fernandes
Fondateur



Nelson da Costa
Fondateur

Bonjour chers partenaires,
Bienvenue chez Vegas!

La vente directe et le marketing multiniveau ont beaucoup évolué ces dernières années. De nouvelles entreprises, de nouveaux produits et de nouvelles possibilités, comme Internet, ont enrichi le marché. Ce genre d'activité commerciale offre quotidiennement, à des milliers de personnes, de nouvelles et incroyables perspectives professionnelles, soit en tant que source de revenus complémentaires, soit en tant que rémunération principale.

Nous, Vegas Cosmetics, sommes implantés dans ce marché depuis 2003 et notre formule de succès est basée sur des valeurs sûres, que nous maintenons avec la plus grande attention: un partenariat équitable et honnête, une meilleure qualité, des prix attractifs et d'excellentes possibilités de rémunération.

Cette brochure a pour but de vous donner toutes les précisions quant à notre politique commerciale. Que ce soit par le biais de nos parfums tendances, de notre ligne de soins exclusive, de notre gamme de maquillage somptueuse, de nos bijoux uniques ou de nos compléments alimentaires de qualité, nous vous garantissons des composants actifs et naturels, des produits rentables et d'excellents revenus.

Vous êtes intéressé? alors lisez avec attention les pages qui suivent! Promis, cela en vaut la peine!

SIEGE EN ALLEMAGNE



SIEGE AU PORTUGAL

Plan Marketing

Bonus: A partir de PB:

100 PB	3%
250 PB	6%
500 PB	9%
750 PB	11%
1.000 PB	14%
2.000 PB	17%

4.000 PB 19%

6.000 PB 21%
8.000 PB 23%

10.000 PB 25%

10.000 PB 26%

+ 10 lignes directes qualifiées à l'échelon 6%

Qualification donnant droit à un bonus:
Minimum 50 de PB personnels ou par le parrainage de nouveaux clients directs Premium pendant le mois en cours.

Vous percevez le Plan Automobile mensuellement lorsque vous atteignez la qualification (pas de délai de qualification).



Qualification pour devenir Chef de Groupe (CG) Plan Automobile:
200€ / mois (sans CG & CO)



Qualification pour devenir Chef d'Organisation (CO) Plan Automobile:
450€ / mois (sans CG & CO)

Bonus Extra: A partir de:

1 Chef d'Organisation direct 10% de Bonus Extra

3 Chefs d'Organisation directs 11% de Bonus Extra

5 Chefs d'Organisation directs 12% de Bonus Extra

10 Chefs d'Organisation directs 12,5% de Bonus Extra

15 Chefs d'Organisation directs Voitures de société
(3 mois de période de qualification)

Qualification / Bonus Extra:
Minimum de 4.000 PB sur le restant > bonus extra partiel.
Minimum de 10.000 PB sur le restant > bonus extra total.
A partir de 5 CO directs, la qualification sur le restant n'est plus nécessaire. Le différentiel du bonus extra entre les différents échelons est totalement reversé.



Plan Automobile (1.000€ / mois)



Ex: Mercedes GT / Bentley

Plan Marketing

Bonus Extra: A partir de:

20 Chefs d'Organisation directs Résidence société en Algarve
(12 mois de période de qualification)



Après 12 mois successifs de qualification, transmission du titre de propriété.

Bonus de Profondeur: A partir de:

1 Chef d'Organisation direct 1% de bonus de profondeur

3 Chefs d'Organisation directs 2% de bonus de profondeur

5 Chefs d'Organisation directs 3% de bonus de profondeur

Qualification au bonus de profondeur:
Vous êtes, vous-même, Chef d'Organisation (CO) et vous êtes qualifié avec 10.000 PB de restant et vous avez des Chefs d'Organisation (CO) directs, qui se sont respectivement qualifiés avec au minimum 4.000 PB de restants. Nous vous verserons le bonus de profondeur sur les lignes de vos Chefs d'Organisation indirects jusqu'au prochain Chef d'Organisation de qualification équivalente. Le bonus de profondeur différentiel sera également payé. A partir de 5 Chefs d'Organisation directs, la qualification sur le restant n'est plus

Bonus Annuel: A partir de PB annuel:

500.000 PB	1% de bonus annuel
1.000.000 PB	1,5% de bonus annuel
2.000.000 PB	2% de bonus annuel
3.000.000 PB	2,5% de bonus annuel
5.000.000 PB	3% de bonus annuel

Qualification au bonus annuel: minimum de 4.000 PB de restants mensuels, sans considérer les CG et les CO

La période de qualification est mensuelle, du 1er au 30/31 du mois. Tous les chiffres d'affaires, même ceux de l'étranger, sont cumulés et sont pris en considération pour l'évaluation de l'échelon de qualification, ainsi que certains autres services complémentaires, tels par exemple le plan automobile, etc...

Le chiffre d'affaires réalisé par votre structure peut être consulté quotidiennement sous forme de liste nominative. Le pays de chaque partenaire est répertorié sur cette liste. Les clients Premium sont également visibles.

● Plan Automobile

Chef de Groupe - 4.000 PB
(Bonus Automobile 200€ / mois)

Ex:
BMW Série 1
Mercedes Benz Classe A



Qualification:
Hors CG et CO

Chef d'Organisation - 10.000 PB
(Bonus Automobile 450€ / mois)

Ex:
Mercedes Benz Classe E
BMW X5



Qualification:
Hors CG et CO

● Plan Automobile

5 Chefs d'Organisation directs
(Bonus automobile 1.000€/ mois)

Ex:
Porsche 911
BMW 6er Cabrio



15 Chefs d'Organisation directs
(Voitures de société)

Ex:
Bentley
Mercedes GT



Qualification:
3 mois de période de qualification

● Certificat de Qualité

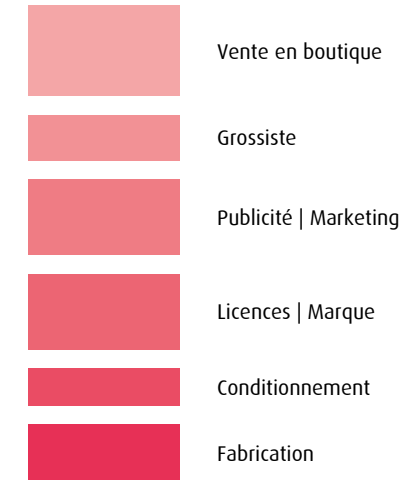
Pour garantir à nos clients un haut niveau de qualité de nos produits, nous avons décidé d'en soumettre une majorité à des analyses et tests dermatologiques, réalisés par un laboratoire indépendant. L'institut DERMATEST, l'un des plus réputés dans ce domaine, a effectué ce travail et a attribué à tous les produits testés la note maximale avec mention "TRES BIEN". Vous trouverez le cachet de certification "dermatest very good" dans notre catalogue, à côté des produits concernés, ainsi que sur leur emballage. Nous réitérons notre engagement qualité: choisir un produit Vegas Cosmetics, c'est choisir un produit certifié "haute qualité".



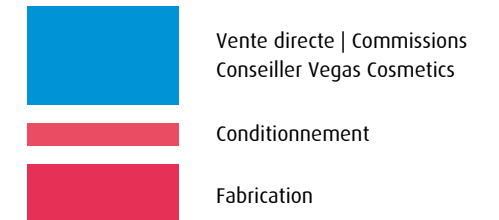
● Une haute qualité à des prix

Par le passé, un haut niveau de qualité des produits de notre secteur était également synonyme de prix élevés. De nos jours, le consommateur est au courant que les coûts sont liés, dans la plupart des cas, aux différents intermédiaires, au prix du packaging, ainsi qu'aux diverses stratégies de marketing, définies par les grandes marques. Mais ceux-ci ne sont pas forcément garants de la qualité escomptée. Le schéma ci-après démontre les principales différences et les avantages de la vente directe par rapport à la vente traditionnelle. En éliminant les intermédiaires, les campagnes publicitaires, excessivement onéreuses et les coûts des structures, telles les boutiques, nous pouvons garantir à nos clients l'excellent niveau de qualité de nos produits à des tarifs incroyablement bas. Outre cet avantage, nous proposons un service personnalisé, que seul la vente directe peut offrir.

Commerce traditionnel:

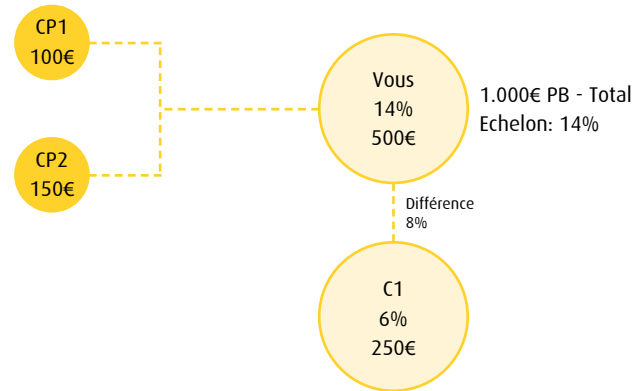


Vente directe:



Exemple

Conseiller



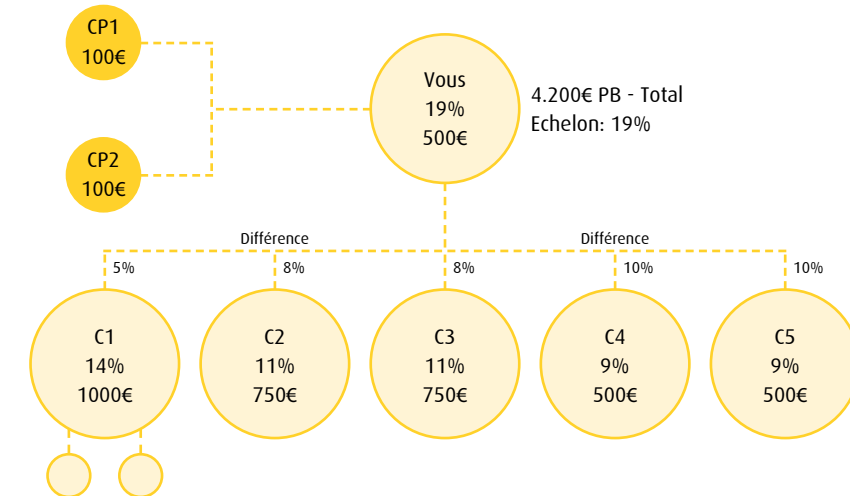
Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 500€	200,00€
Bonus Vente personnelle:	14% sur 500€	70,00€
Bonus C. Premium 1+2:	14% sur 250€	35,00€
Bonus Vente du Groupe:	8% sur 250€	20,00€

***Revenu: 325,00€**

Exemple

Chef de Groupe



Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 500€	200,00€
Bonus Vente personnelle:	19% sur 500€	95,00€
Bonus C. Premium 1+2:	19% sur 200€	38,00€

Bonus Vente du Groupe:

Conseiller 1	5% sur 1000€	50,00€
Conseiller 2+3	8% sur 1500€	120,00€
Conseiller 4+5	10% sur 1000€	100,00€

Bonus automobile (CG) 200,00€

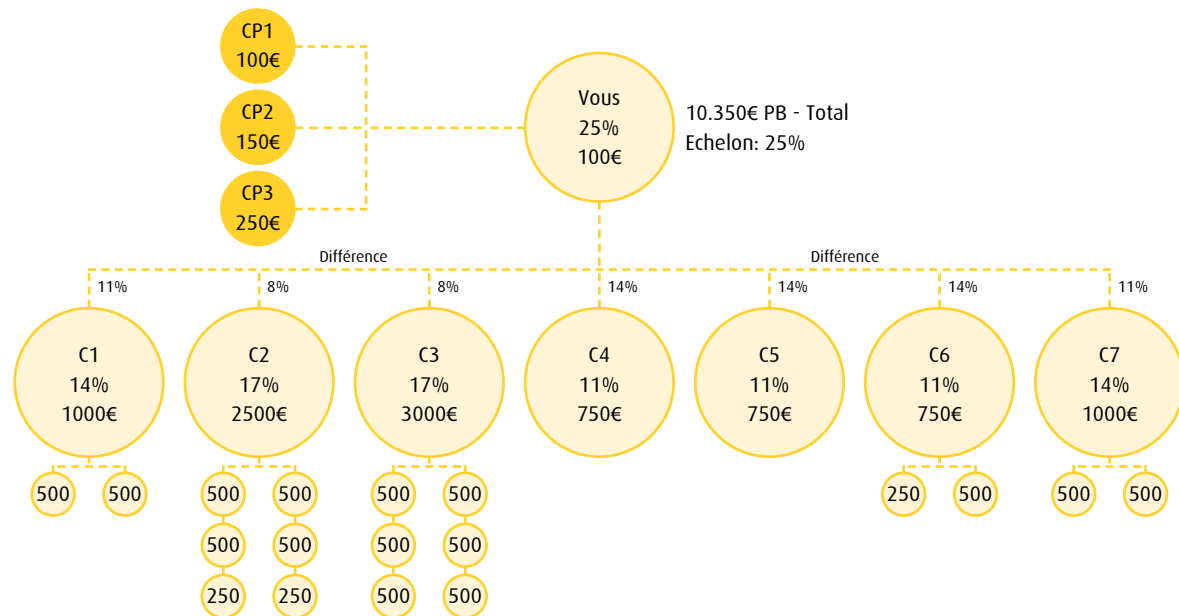
***Revenu: 803,00€**

+ Qualification Chef de Groupe



Exemple

Chef d'Organisation



Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 100€	40,00€
Bonus Vente personnelle:	25% sur 100€	25,00€
Bonus C. Premium 1-3:	25% sur 500€	125,00€

Bonus Vente de Groupe:		
Conseillers 1+7	11% sur 2000€	220,00€
Conseillers 2+3	8% sur 5500€	440,00€
Conseillers 4-6	14% sur 2250€	315,00€
+ Bonus Automobile (CO)		450,00€

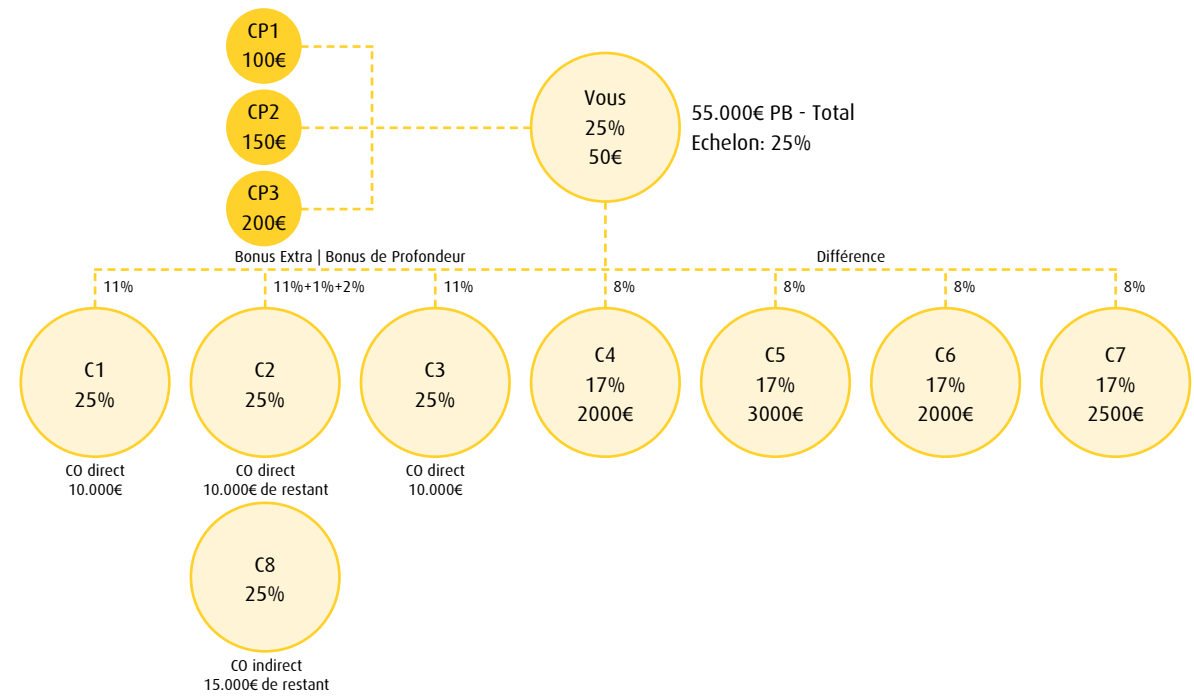
***Revenu: 1.615,00€**

+ Qualification Chef d'Organisation (CO)



Exemple

Bonus Extra | Bonus de Profondeur



Exemple de revenu:

Marge commerciale:	40% sur 50€	20,00€
Bonus Vente personnelle:	25% sur 50€	12,50€
Bonus C. Premium 1-3:	25% sur 450€	112,50€

Bonus Vente de Groupe:		
Conseillers 4-7	8% sur 9500€	760,00€

Bonus Extra:		
Conseillers 1-3	11% sur 30.000€	3.300,00€

Différentiel sur le Bonus Extra:		
Conseillers 8	1% sur 15.000€	150,00€

Bonus de Profondeur:		
Conseillers 8	2% sur 15.000€	300,00€

+ Bonus Automobile (CG) 450,00€

***Revenu: 5.105,00€**

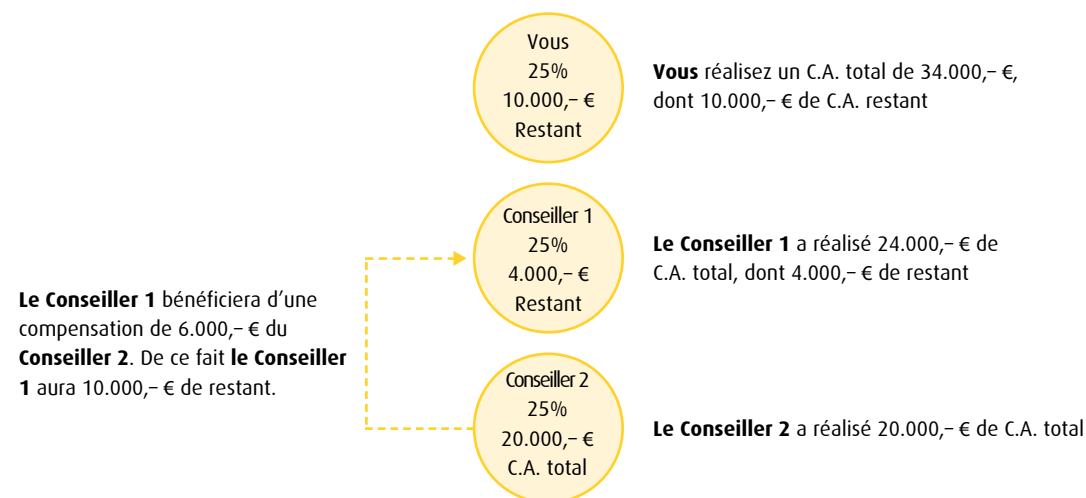
+ Bonus annuel: 1% sur 660.000€ = 6.600,00€



● La garantie des "1.000,-" Euro du CO

Le meilleur pour finir!

Dès que vous avez atteint le statut de Chef d'Organisation, c'est-à-dire l'échelon 25%, votre objectif sera de promouvoir des Conseillers de votre structure au rang de Chefs d'Organisation. Alors vous obtiendrez une affaire stable en profondeur, avec des bases solides. Supposez: votre CO direct 25% n'a que 4.000€ de restant par rapport à son CO direct (25%). Dans ce cas, vous ne devriez percevoir qu'un Bonus Extra sur les 4.000€ de restant de votre CO direct, bien que vous ayez également contribué au développement de son groupe en profondeur. C'est pour ce cas précis que nous avons créé cette Garantie, assurer aux CO une compensation juste pour son engagement et pour son travail. Cela signifie également que même si quelqu'un s'implique moins, vous aurez toujours une motivation pour soutenir et développer votre organisation en "profondeur". Vous bénéficiez du Bonus de Profondeur et de la garantie de compensation du CO, (voir exemple ci-dessous).



Vos gains pour ce groupe:

Pour la facturation du Bonus Extra, seuls 6.000,- € du Conseiller 2 seront déduits virtuellement et attribués au Conseiller 1. De ce fait, vous obtenez 10% de Bonus Extra grâce au restant compensé. 10% de 10.000,- € = 1.000,- €.

De plus, vous percevez sur le C.A. total, moins les 6.000,- € de compensation, de votre CO indirect (Conseiller 2) 1% de Bonus de Profondeur. 1% de 14.000,- € = 140,- €.

Sur votre restant personnel, vous percevrez 25% moins la différence de Bonus de votre partenaire direct.

Le Conseiller 1 perçoit 10% de Bonus Extra sur les 14.000,- € de C.A. total du Conseiller 2 (déduction faite de la compensation) = 1.400,- €.

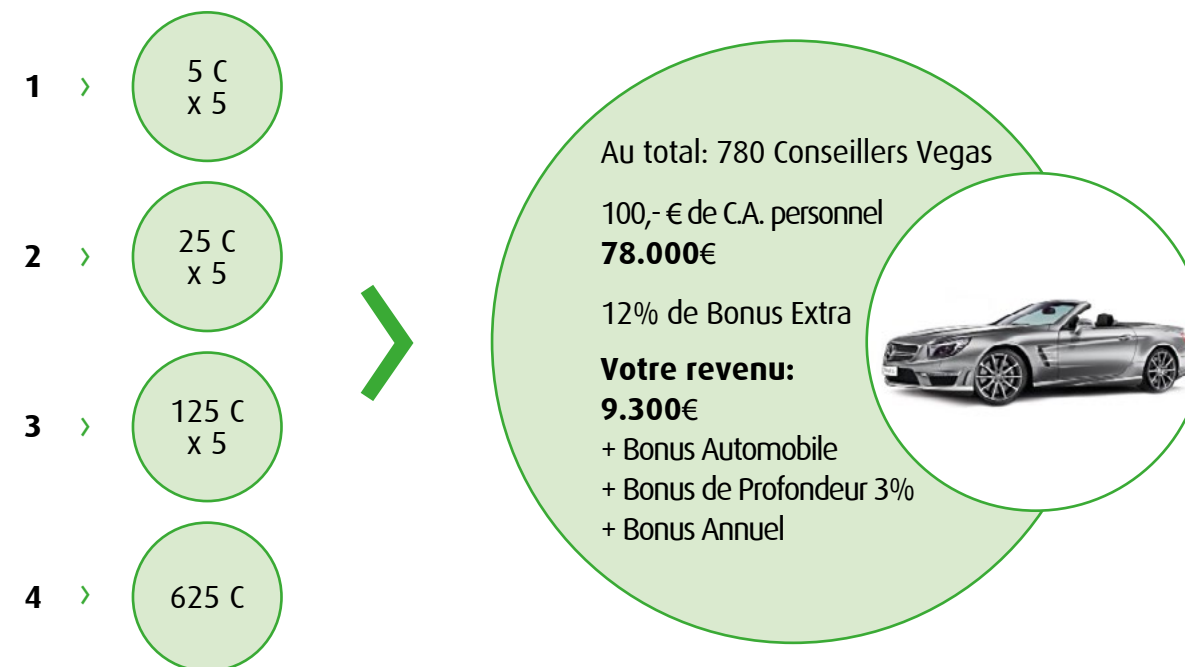
Sur son restant personnel, il perçoit 25% moins la différence de Bonus selon l'échelon de bonus atteint par ses partenaires directs.

Le Conseiller 2 perçoit un Bonus sur la totalité de son C.A. de 20.000,- €, en considérant l'échelon de Bonus atteint par ses partenaires directs (différentiel).

● La Formule du Succès



En donnant l'exemple suivant, nous démontrons comment réussir chez Vegas avec SEULEMENT 5 partenaires sérieux réalisant respectivement un C.A. de 100,- € par mois et qui, grâce à votre soutien, perpétuent le principe de recrutement de 5 partenaires. Comme vous pourrez le constater à présent, il est inutile de connaître des centaines de personnes personnellement, mais uniquement de reconnaître les BONNES.



● Partenaire d’Affaire

Vos avantages:

En tant que partenaire Vegas, vous avez tous les avantages de l’indépendance, sans prendre un risque financier élevé. Votre adhésion peut influencer positivement votre vie et nous pouvons vous apporter un excellent soutien:

- › Nous ne demandons pas de chiffre d’affaires élevé
- › Vous n’avez pas besoin de stock, ni de personnel
- › Le délai de livraison est court
- › Le délai de retour est de 2 semaines
- › Vous pouvez adhérer à tout moment, sans pression
- › 40% de marge commerciale sur la gamme des cosmétiques et des compléments alimentaires, 30% sur les bijoux
- › Aucun frais de support internet sur notre page web interne, avec accès à votre chiffre d’affaires en temps réel, possibilité d’inscrire les nouveaux partenaires via internet, de commander, avec un système interne de communication par mail avec votre structure, etc.
- › Soutien constant grâce aux formations et séminaires Vegas
- › Magnifiques challenges avec des voyages et des lots intéressants

Votre adhésion:

Votre adhésion chez Vegas est très simple. Remplissez votre formulaire de Contrat de Conseiller, soit via internet, soit sur papier. Sélectionnez le kit de démarrage approprié et transmettez-le nous par fax ou e-mail. Dans un délai de 14 jours, adressez-nous les documents originaux par courrier.

Après réception de votre formulaire de contrat de Conseiller, vérification de vos coordonnées et enregistrement de votre première commande, en l’occurrence le kit de démarrage, vous pouvez immédiatement démarrer votre activité et profiter de tous les avantages de Conseiller Vegas.

Vous recevrez, en confirmation de votre enregistrement, notre lettre de bienvenue comportant votre numéro de Conseiller. Par ce biais vous pourrez récupérer vos codes d’accès au site interne de notre page web.

● Site Web Partenaire

Votre accès professionnel!

Même ici Vegas suit de nouvelles voies. Nous vous offrons immédiatement, en qualité de partenaire Vegas, la possibilité d’accéder à votre page Web personnalisée exclusive dotée de beaucoup de fonctions sensationnelles.

Tout partenaire inscrit peut solliciter une page web partenaire sur la page web interne officielle de Vegas. Votre page web partenaire sera immédiatement activée et personnalisée avec vos coordonnées dans la rubrique contact. De ce fait, toutes les demandes vous seront toujours relayées et vous pourrez les traiter de manière optimale.

Les clients intéressés pourront s’enregistrer directement via votre page web en tant que Client Premium et commander en direct. Ces clients seront automatiquement enregistrés dans votre Structure. De plus, vous disposerez également de votre propre banque de données pour vos Newsletters. Chaque visiteur de votre page web, qui s’abonne à une Newsletter, sera suivi individuellement par vos soins .

Grâce à une gestion intégrée dans votre page web, il vous sera possible à tout moment de visualiser le nombre de visites sur votre page, de même qu’actualiser individuellement les coordonnées de vos contacts.

Vous pouvez toujours consulter les informations, qui sont importantes pour vous, et nous faisons le nécessaire pour qu’elles soient toujours actualisées.

Demandez votre accès web personnel Vegas au domaine interne de notre page web.



● Concept Client Premium

Laissez à Vegas le soin de livrer directement vos clients, grâce à notre concept Client Premium, lucratif et pratique.

Comment cela fonctionne?

Très simplement: inscrivez vos clients en tant que Clients Premium. Nous procédons à la livraison des produits Vegas commandés directement chez les Clients Premium. Ce qui signifie que même vos clients, qui habitent loin de chez vous, profitent d'une livraison optimale. L'avantage - votre client peut commander directement chez nous.

Comme vous le savez: d'abord client - plus tard éventuellement conseiller.

Les avantages du Client Premium:

- › Il n'y a aucun engagement, car ce service correspond au statut d'un client de la vente par correspondance, avec remise à la commande!
- › Dès l'enregistrement le Client Premium bénéficie de 20% de remise sur les prix catalogue sur toute la gamme de produits Vegas
- › Livraison en franco de port pour toute commande à partir de 50€ d'achats, prix catalogue
- › Possibilité de s'engager en tant que Conseiller à n'importe quel moment

Vos avantages en tant que Conseiller:

- › Nous livrons directement vos clients.
- › Méthode simple, convaincre les personnes sceptiques au sujet de Vegas, pour les amener dans le futur à devenir d'éventuels Conseillers.
- › Comme les Clients Premium ne perçoivent pas de Bonus, les PB/VB de vos Clients Premium sont versés dans votre C.A. direct.
- › Vos Clients Premium figurent sur votre liste de C.A. et vous pouvez ainsi vous en occuper de manière optimale.
- › Le C.A. des Clients Premium compte le premier mois en tant que VB personnel pour la qualification Bonus.

Comment inscrire un Client Premium:

Très simplement : Commandez notre kit de démarrage Premium pour 3,50€, code-article 958. Complétez le formulaire Client inclus pour enregistrement du N° de Client Premium et transmettez le nous avec la première commande. Ensuite, votre client reçoit sa commande et peut à tout moment commander par votre biais ou en direct, avec une remise de 20% sur les prix catalogue. Vous pouvez également enregistrer vos Clients Premium directement par internet.

Comment commander:

Téléphone

De lundi au vendredi
+33 (0)3 88 90 26 00

E-Mail

24h/24h
commandes@vegascosmetics.fr

Fax

24h/24h
+33 (0)3 88 90 26 35

Internet

24h/24h
Sur le site réservé aux Conseillers www.vegascosmetics.fr

Païement

Nous vous proposons différents modes de paiement. Vous trouverez le détail sur la liste de prix pour Conseiller ou contactez-nous.

Livraison

Nous livrons vos commandes par la DHL dans un délai de 48/72h.



VEGAS

— BEAUTIFUL EMOTION —

VEGAS COSMETICS FRANCE / BBE Sarl
Z.I. Route de Woerth
F - 67360 DURRENBACH
Tel. 00 33 (0)3 88 90 26 00
Fax: 00 33 (0)3 88 90 26 35
E-Mail: info@vegascosmetics.fr
www.vegascosmetics.fr